



Elevateur diventa distributore ufficiale di Genie

16/04/2025

In foto: Marco Scarano, CEO di Elevateur, posa con una piattaforma Genie

Il 2025 segna un traguardo importante per **Elevateur**: in occasione del proprio trentesimo anniversario di attività, l'azienda **diventa dealer ufficiale di Genie**, annunciando una svolta strategica che rilancia una relazione consolidata e di lunghissima data con il costruttore americano.

“Elevateur e Genie condividono fin dall’inizio un forte orientamento alla cura del cliente e all’eccellenza del servizio. Siamo entusiasti di proseguire insieme nella missione di offrire soluzioni di sollevamento all’avanguardia ai clienti del Centro e Sud-Italia”, ha dichiarato **Marco Scarano, CEO di Elevateur**, sottolineando il valore di una collaborazione che affonda le radici nel tempo.



Una collaborazione che nasce da lontano

Il rapporto tra le due realtà nasce infatti nel 1995, quando Elevateur sceglie di puntare su Genie, uno dei marchi più noti al mondo nel settore del sollevamento. Da allora, il legame non si è mai interrotto.

“Abbiamo scelto Genie fin dall’inizio della nostra attività – continua Scarano – perché crediamo profondamente nel valore tecnologico del brand americano”.

La nuova posizione ufficiale come dealer di Genie rappresenta molto più di un riconoscimento formale: è la conferma di una visione condivisa e della volontà di affrontare con determinazione le sfide del mercato italiano.



Una scelta che rafforza l’impegno di

Il team di Elevateur

Elevateur verso l’innovazione, il design e la sicurezza, e che permetterà all’azienda di **offrire soluzioni sempre più mirate e performanti** per i settori delle costruzioni, della manutenzione e del sollevamento.

Genie, marchio statunitense nato nel 1966 a Seattle, è oggi tra i leader mondiali nella produzione di attrezzature per il lavoro in quota, con una gamma che spazia dalle piattaforme semoventi verticali e girevoli ai sollevatori portatili. La sua presenza in Italia è solida e ben strutturata grazie allo stabilimento di Umbertide, punto di riferimento per il mercato europeo e ulteriore garanzia di vicinanza operativa per i partner del territorio.

Le nuove sinergie tra Elevateur e Genie

Alla base della collaborazione con Elevateur c’è una passione comune e una visione condivisa: lavorare con qualità, **offrire macchine affidabili e sicure, e garantire al cliente finale una vera esperienza di valore.**

La partnership, infatti, si traduce in un'offerta ancora più capillare per il Centro e Sud-Italia, con riferimento alle regioni **Marche, Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria e Sicilia**. Grazie alla rete distributiva già consolidata – che include le sedi operative di Nola e Cassino – e a un network recentemente ampliato, i clienti potranno contare su una presenza sempre più vicina e reattiva.

Con il motto “Quality by design, al tuo fianco ad ogni altezza”, Elevateur e Genie promettono una sinergia in grado di rispondere rapidamente alle esigenze del mercato, sia in fase di vendita che di noleggio. **I team tecnici e commerciali metteranno a disposizione un servizio completo**: dalla consulenza nella scelta della macchina più adatta, all'assistenza mobile, fino alla formazione specializzata per l'utilizzo in sicurezza delle attrezzature.

Questa nuova fase della collaborazione tra Elevateur e Genie rappresenta un'ulteriore conferma della crescita continua dell'azienda italiana, e dell'ambizione di affermarsi sempre più come punto di riferimento nel mondo del sollevamento. Una storia che dura da trent'anni, e che oggi guarda al futuro con energia rinnovata.

Noleggio piattaforme aeree sollevamento

YOU MAY ALSO LIKE



Palazzani entra nel segmento delle basse altezze con i nuovi ragni TZJ 160 e TZJ 180
14/04/2025



Minacce informatiche, quali sono le misure consigliate alle PMI?
14/04/2025



Maber annuncia l'ingresso di Karim Sinno come nuovo Sales Manager
13/04/2025

Ultime News

Elevateur diventa distributore ufficiale di Genie

Palazzani entra nel segmento delle basse altezze con i nuovi ragni TZJ 160 e TZJ 180

Minacce informatiche, quali sono le misure consigliate alle PMI?

Maber annuncia l'ingresso di Karim Sinno come nuovo Sales Manager

Magni TH presenta la nuova gamma di piattaforme elettriche articolate





AGILE PROJECT MANAGEMENT

TI AIUTIAMO A MIGLIORARE LA
GESTIONE DEI PROGETTI
(PROCEDURE, MONITORAGGIO,
GESTIONE DELLE PRIORITA')
NELLE FASI DI AVVIO,
PIANIFICAZIONE, ESECUZIONE,



Home

[La rivista](#)

[Contatti](#)

News

- Approfondimenti
- News di mercato

Eventi

- Road to IPAF Anch'io 2026
- Eventi globali

IPAF Italia

[Segnala un incidente](#)

[Scarica il Global Safety Report IPAF](#)

[Vai sul sito IPAF.org](#)

Newsletter IPAF Informa

[Iscriviti alla newsletter](#)

© 2024 International Powered Access Federation (IPAF)

International Powered Access Federation Limited è una società registrata in base al Co-Operative and Community Benefit Societies Act 2014 del Regno Unito (numero di registrazione 30998R), con sede legale presso Moss End Business Village, Crooklands, LA7 7NU, Regno Unito.

[Note legali, Cookie e Privacy Policy](#) - Theme by Puro